



Gentile Cliente,

come probabilmente avrà avuto modo di apprendere dai mezzi di informazione, Barclays ha recentemente raggiunto un accordo per la cessione del proprio business Retail in Italia al Gruppo Mediobanca. Le scriviamo, quindi, per darle maggiori dettagli a riguardo.

In questi ultimi anni Barclays ha continuato ad investire nel nostro Paese, diventando una realtà solida e in continua crescita all'interno del mercato retail italiano. Questo risultato è stato riconosciuto innanzitutto dai nostri clienti, che ci hanno confermato il loro apprezzamento, ma anche da importanti operatori del settore, che hanno manifestato interesse verso il nostro business.

In seguito alla volontà del Gruppo di una graduale uscita dal business retail dell'Europa Continentale, dichiarata nella revisione strategica del maggio 2014, Barclays ha intrapreso un processo di valutazione delle proposte ricevute [da diversi operatori di mercato](#), con l'obiettivo di cedere le proprie attività ad una controparte che avesse un profilo e una reputazione adeguati, nonché i

mezzi e le competenze per valorizzare ulteriormente il lavoro svolto, e che continuasse ad investire sulla relazione che i nostri gestori sono stati in grado di creare con i clienti.

In quest'ottica il Gruppo Mediobanca, una delle realtà più solide e autorevoli del panorama bancario italiano, già presente in Italia all'interno del mercato retail con CheBanca!, ha rappresentato la soluzione ottimale. Nelle ultime settimane il management di Barclays Italia ha lavorato con la controparte disegnando un piano di integrazione che, previo consenso da parte delle Autorità competenti, porterà al perfezionamento dell'acquisizione della divisione commerciale retail di Barclays.

Il completamento dell'operazione, che auspichiamo possa avvenire entro la fine del secondo trimestre 2016, non avrà alcun impatto immediato nella sua relazione con Barclays così come nei prodotti e servizi da lei sottoscritti. Anche in questo periodo transitorio sarà, infatti, nostro preciso compito continuare a supportarla, garantendole il medesimo livello di servizio di sempre.

Sarà nostra premura tenerla aggiornata su tutti gli sviluppi futuri; per qualsiasi dubbio o per eventuali domande, la invitiamo a rivolgersi alla sua filiale Barclays o al suo promotore finanziario di riferimento.

Nell'occasione voglia accettare i nostri più vivi auguri per le ormai prossime Feste.

Cordiali saluti,

Lorenzo Bassani, Deputy CEO, Barclays PCB
Europe Retail Italy